



mep-werke.de
facebook.com/MEPWerke
youtube.com/user/MEPWerke

Ansprechpartner:
Sandra Wagner
Leitung Marketing & PR
Tel: 089 / 442 32 87 - 695
E-Mail: presse@mep-werke.de

MEP – My Energy Partner

Komplexe und teure Produkte einfach und innovativ gedacht

- MEP ist Marktführer in der Vermietung von Solaranlagen
- Switch Solar: Solaranlagen zur Miete, zum Kauf und zur Finanzierung
- Switch Green: Grüne Energie mit Rundum-Service in Kooperation mit LichtBlick
- Switch Secure: Innovative Sicherheitslösungen
- Weitere Switch Solutions rund um Energie & Haushalt

Die MEP (My Energy Partner) hat es sich zur Aufgabe gemacht, komplexe und teure Produkte im Bereich Energie und Haushalt für eine möglichst breite Zielgruppe einfach und bezahlbar zugänglich zu machen.

Der Ursprung der heutigen MEP Werke GmbH liegt in der Strasser Unternehmensgruppe, die 2004 von Konstantin Strasser mit dem Ziel der Errichtung von Solarkraftwerken gegründet wurde. Heute konzentriert sich der Marktführer in der Vermietung von Solaranlagen auf Privathaushalte und erweitert das Angebot innovativer Switch Solutions kontinuierlich um neue Produkte und Dienstleistungen für den Haushalt.

Hauptsitz des Unternehmens ist München, wo aktuell rund 100 Mitarbeiter in den Highlight Towers der Münchner Parkstadt Schwabing arbeiten. Insgesamt beschäftigt MEP knapp 300 Mitarbeiter deutschlandweit, darunter eigene Vertriebs- und Montageteams.

- | | |
|-----------|--|
| Mrz. 2004 | Gründung der Strasser Unternehmensgruppe, aus der die heutige MEP (2011) hervorging |
| Jul. 2008 | Fertigstellung der ersten Solarparks der Unternehmensgruppe, darunter der Solarpark im spanischen Almería, seinerzeit der drittgrößte Solarpark weltweit |

- Dez. 2009 Gründung der Kapitalbeteiligungsgesellschaft Strasser Capital GmbH, Holding der Unternehmensgruppe und Muttergesellschaft der heutigen MEP
- Jun. 2010 Fertigstellung des ersten Solarparks in Deutschland, in Warin
- Feb. 2011 Gründung der MEP Solar GmbH (heutige MEP Werke GmbH) mit dem Ziel, Solarstrom für jedermann anzubieten
- Feb. 2011 Verkauf der ersten MEP Solaranlage für ein privates Hausdach
- Mrz. 2013 Fertigstellung des Solarparks in Neuhardenberg mit 23,1 MWp als Teil des damals größten Solarparks in Deutschland
- Mrz. 2013 Einführung des Solaranlagen-Mietmodells „MEP Switch Solar“
- Jul. 2013 Installation der ersten Miet-Solaranlage auf einem privaten Hausdach
- Dez. 2015 Gewinnung der NIBC Bank Deutschland AG zur Finanzierung von MEP Switch Solar
- Sep. 2016 MEP entwickelt die erste strukturierte Finanzierungslösung für den Photovoltaik-Mietmarkt in Europa. Climate-Bond-Zertifizierung des ersten MEP Green Loans durch die Climate Bonds Initiative
- Jan. 2017 Platzierung der ersten MEP Green Loan Tranche (30 Mio. EUR) an den niederländischen Vermögensverwalter Delta Lloyd Asset Management
- Jun. 2017 Dank eines Wachstums von über 65 Prozent allein im ersten Halbjahr 2017 mit rund 100 installierten Anlagen pro Woche zählt MEP mittlerweile knapp 6.000 Kunden
- Dez. 2017 Start von MEP Switch Green in Kooperation mit dem führenden Ökostrom-Anbieter LichtBlick
- Apr. 2018 Nach erneuter Verdopplung von Umsatz und Kundenzahl im Jahr 2017 schafft es MEP nicht nur unter die Top 50 der FOCUS Wachstumschampions, sondern ist laut Financial Times und Statista auch europaweit branchenübergreifend unter den wachstumsstärksten Unternehmen (Platz 137)
- Jun. 2018 Erweiterung des Switch Solar Angebotes um die Möglichkeiten Kauf und Finanzierung mit Stromspeicher und individuell zusammenstellbarem Leistungspaket
- Aug. 2018 MEP startet unter der neuen Marke Switch Secure das Angebot innovativer Sicherheitslösungen

Zertifikate

Climate Bond Certification

für das „MEP Green Financing Programm“ von der Climate Bonds Initiative nach Verifikation durch die oekom research AG

TÜV Süd 2015

Qualitätsmanagement nach DIN ISO 9001

Auszeichnungen

First Climate Bonds Certified Green Loan

Certificate of Recognition von der Climate Bonds Initiative für die erfolgreiche Platzierung des ersten MEP Green Loans

BEST OF 2016 & Best of 2018

Industriepreis 2016 und 2018 des Huber Verlag für Neue Medien für MEP Switch Solar in der Kategorie Energie & Umwelt

Finalist beim StartGreen Award 2016

in der Kategorie „Junge Unternehmen“ unter der Schirmherrschaft von Dr. Barbara Hendricks, Bundesministerin für Umwelt, Naturschutz, Bau und Reaktorsicherheit

Finalist bei den internationalen Solar Power Portal Awards 2017

in der Kategorie „International Solar Project“ mit MEP Switch Solar

Top 5 der Handelsblatt Energy Awards 2017

in der Kategorie Energy 4.0 mit dem Konzept „Mobiler Speicher mit persönlicher Solarstrom-Tankstelle“

Finance for the Future Award 2017

in der Kategorie „Start-up and growing Enterprises“ mit MEP Switch Solar und der dahinterstehenden Finanzierungsstruktur

FOCUS Wachstumschampion 2018

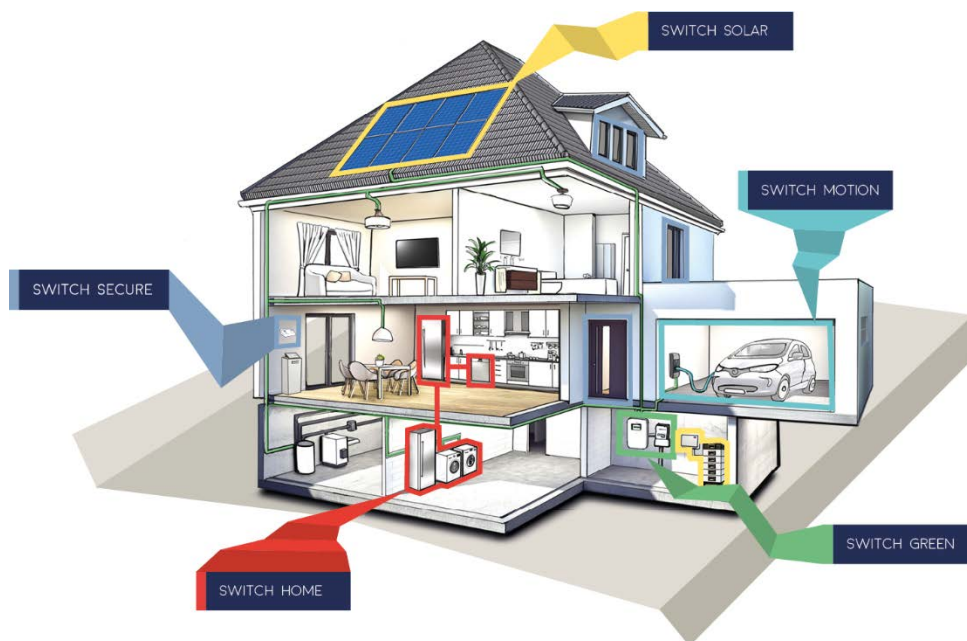
Platz 46 für MEP im Ranking der 500 am schnellsten wachsenden Unternehmen Deutschlands von FOCUS und Statista. Platz 5 im Bereich Energie und Versorger

FT1000 2018

Platz 137 für MEP im Ranking der 1.000 am schnellsten wachsenden Unternehmen Europas der Financial Times und Statista.

Über die MEP Werke GmbH:

Die Münchner MEP (My Energy Partner) hat es sich zur Aufgabe gemacht, komplexe und teure Produkte im Bereich Energie und Haushalt über bezahlbare und unkomplizierte Rundum-Sorglos-Angebote einer breiten Zielgruppe zugänglich zu machen. Mit ihrem Portfolio an innovativen "Switch"-Produkten unterstützt MEP deutsche Privathaushalte dabei, sich mit grüner Energie zu versorgen und diese effizient und intelligent zu nutzen – ohne hohe Anfangsinvestitionen oder großen Aufwand. Auch im Bereich der Finanzierung erneuerbarer Energien geht die MEP neue Wege. Über ihr Mutterunternehmen Strasser Capital GmbH hat sie die erste strukturierte Finanzierungslösung ihrer Art in Europa entwickelt, die sich den Mietverhältnissen im deutschen PV-Markt widmet.



mep-werke.de
facebook.com/MEPWerke
youtube.com/user/MEPWerke

Ansprechpartner:
Sandra Wagner
Leitung Marketing & PR
Tel: 089 / 442 32 87 - 695
E-Mail: presse@mep-werke.de

MEP – Partner für alle Fragen rund um grüne Energie und Haushalt

Von erneuerbaren Energien bis zur innovativen Sicherheitslösung: Mit bezahlbaren Full-Service Angeboten macht MEP teure und komplexe Produkte jedem zugänglich

- Switch Solar: Solaranlagen zur Miete, zum Kauf und zur Finanzierung
- Switch Green: 100 Prozent grüne Energie in Kooperation mit Deutschlands führendem unabhängigen Ökostromanbieter LichtBlick
- Switch Secure: Individuelle Sicherheitslösungen für jeden Haushalt
- Weitere Switch Produkte für alle Themen rund um das grüne Haus

Immer mehr Menschen geht es heute nicht mehr um Eigentum, sondern um den günstigen und unkomplizierten Zugang zu Produkten und Dienstleistungen. Sorgenfreies Nutzen, Unabhängigkeit und Rundum-Service stehen im Vordergrund. Insbesondere beim Thema grüne Energie und technischen Innovationen in diesem Bereich steht bislang jedoch ein hoher finanzieller und zeitlicher Aufwand dem Wunsch vieler entgegen, ihren Alltag grüner zu gestalten. Die MEP hat es sich daher zur Aufgabe gemacht, komplexe und teure Produkte im Bereich Energie und Haushalt über bezahlbare Full-Service Angebote einer breiten Zielgruppe einfach und günstig zugänglich zu machen.

MEP Switch Solar – Solarenergie im Full-Service-Paket

Ob im Rundum-sorglos-Modell ab 49 Euro im Monat mieten, zu attraktiven Konditionen finanzieren oder zum Festpreis kaufen – wer über eine eigene Solaranlage grünen Strom produzieren möchte, kann bei MEP das individuell zu seinen Bedürfnissen passende Modell

wählen. Die Anlage ist dabei immer ausgerichtet am Stromverbrauch und Nutzungsverhalten des jeweiligen Kunden mit dem Ziel, möglichst viel des eigenen Solarstroms selbst zu nutzen.

MEP war eines der ersten Unternehmen in Deutschland mit einem Mietmodell für Dachsolaranlagen. Heute ist sie mit mehreren tausend Kunden Marktführer, verbaut jeden Monat mehrere Megawatt Solaranlagenkapazität und bietet die Solaranlage mittlerweile auch mit individuell zusammenstellbarem Leistungspaket sowie einem Stromspeicher zum Kauf und zur Finanzierung an.

Während bei der Miete bereits alle Leistungen von der individuellen Planung und Beratung über Montage, Wartung und Service bis hin zu einem Allianz All-Risk-Versicherungsschutz inklusive sind, können bei dem Kauf optionale Leistungen wie ein Service- & Wartungspaket inklusive Sicherung der Funktionsfähigkeit des Wechselrichters nach Ablauf der Herstellergarantie sowie vergünstigten Konditionen für einen umfassenden Allianz All-Risk Versicherungsschutz individuell ergänzt werden. So profitiert der Kunde auch hier von dem gewohnten MEP Rundum-Service. Gleichzeitig bietet MEP die Möglichkeit, das gewählte Paket flexibel zu finanzieren.

Mit dem besonders langlebigen Speicher können sich MEP Kunden darüber hinaus noch unabhängiger von teurem Netzstrom machen und ihren Eigenverbrauch und damit die Wirtschaftlichkeit der Solaranlage weiter erhöhen. Dabei ist der Speicher ebenfalls im optionalen 20-Jahres Service- & Wartungspaket abgedeckt.

MEP Switch Green – Grüne Energie einfach, sicher und flexibel

Mit Switch Green macht MEP in Zusammenarbeit mit Deutschlands führendem unabhängigen Ökostromanbieter LichtBlick den Wechsel zu Ökostrom und -gas kinderleicht. Das umfangreiche Serviceangebot der Kooperationspartner beinhaltet neben einer Preisgarantie den Verzicht auf Mindestlaufzeiten oder Vorauszahlungen, die Möglichkeit monatlich zu kündigen sowie den mehrfach ausgezeichneten 24/7-Kundenservice von LichtBlick. Sämtliche Formalitäten inklusive der Kündigung beim alten Anbieter werden für den Kunden zuverlässig abgewickelt – die Strom- und Gasversorgung ist dabei zu jeder Zeit sichergestellt.

Angeboten werden grüner Strom aus deutscher Wasserkraft sowie klimaneutrales Erdgas, bei dem die CO₂-Emissionen vollständig durch die gezielte Förderung von Klimaschutzprojekten neutralisiert werden. Das Gas erfüllt damit die strengen Kriterien des Klimaschutz-Gütesiegels „Gold Standard“, abgesichert durch eine Gruppe internationaler Wissenschaftler und Umweltverbänden unter Federführung der Umweltorganisation WWF.

Für jeden neuen Kunden werden zudem pro Monat ein Quadratmeter Regenwald in Ecuador unter Schutz gestellt sowie soziale Projekte der Strasser Foundation unterstützt, der Familienstiftung der MEP Gründer Thi Loan und Konstantin Strasser.

MEP Switch Secure – Innovative Sicherheitslösungen bezahlbar und unkompliziert

Unter der neuen Marke MEP Switch Secure bietet MEP seit August 2018 innovative Sicherheitslösungen mit besonderem Fokus auf modernste, KfW-förderbare Alarmanlagen.

Die Switch Secure Alarmanlage sorgt für einen vollständigen Schutz im Außen- und Innenbereich auf bis zu 800 Quadratmetern, auch über mehrere Etagen. Sie meldet nicht nur Einbrüche bereits bei dem Versuch, sondern warnt auch vor Feuer oder Wasserschäden und hilft in vielen Notsituationen durch eine Notruffunktion. Dank der speziellen Drei-Sensoren-Technologie sind keine Kabel, Eingriffe an Fenstern und Türen oder bauliche Veränderungen zur Installation notwendig. Kunden können bis zu 30 verschiedene Rufnummern hinterlegen, welche in einer Notsituation kontaktiert und informiert werden sollen.

Auch bei Switch Secure führt MEP ihren Ansatz bezahlbar und unkompliziert konsequent fort. So übernimmt MEP beispielsweise für den Kunden die Beantragung des KfW-Förderzuschusses und bietet auch hier die Möglichkeit einer flexiblen Finanzierung über die Finanzierungspartner der MEP an.

Weitere SWICH Produkte für den grünen und sicheren Haushalt

Nach dem erfolgreichen Aufbau eines Kundenstamms mit rund 10.000 Haushalten erweitert MEP ihr Angebotsportfolio nun kontinuierlich um weitere für Hausbesitzer relevante Produkte und optimiert damit den gesamten Energiezyklus deutscher Haushalte – von der grünen Energieerzeugung über die Speicherung bis hin zur effizienten Verwendung.

Energieeffiziente Premium Haushaltsgeräte, eine Wasserenthärtungsanlage für mehr Energieeffizienz im gesamten Haushalt sowie ein Haushaltsschutzbrief für Notsituationen vom Schlüssel- und Datenverlust über kaputte Elektrogeräte bis hin zu einer Handwerker-Soforthilfe sind nur einige von zahlreichen neuen Angeboten, über die sich MEP Kunden in den kommenden Wochen und Monaten freuen dürfen.

Über die MEP Werke GmbH:

Die Münchner MEP (My Energy Partner) hat es sich zur Aufgabe gemacht, komplexe und teure Produkte im Bereich Energie und Haushalt über bezahlbare und unkomplizierte Rundum-Sorglos-Angebote einer breiten Zielgruppe zugänglich zu machen. Mit ihrem Portfolio an innovativen "Switch"-Produkten unterstützt MEP deutsche Privathaushalte dabei, sich mit grüner Energie zu versorgen und diese effizient und intelligent zu nutzen – ohne hohe Anfangsinvestitionen oder großen Aufwand. Auch im Bereich der Finanzierung erneuerbarer Energien geht die MEP neue Wege. Über ihr Mutterunternehmen Strasser Capital GmbH hat sie die erste strukturierte Finanzierungslösung ihrer Art in Europa entwickelt, die sich den Mietverhältnissen im deutschen PV-Markt widmet.



Der Hauptsitz der MEP – die Highlight Towers in München

mep-werke.de
mep-solarstrom.de
facebook.com/MEPWerke
youtube.com/user/MEPWerke

Ansprechpartner:
Sandra Wagner
Leitung Marketing & PR
Tel: 089 / 442 32 87 - 695
E-Mail: presse@mep-werke.de

Ein Start-up mit Konzerncharakter

Vom Pionier-Unternehmen zum Marktführer

- MEP zählt branchenübergreifend zu den wachstumsstärksten Unternehmen Deutschlands und Europas
- Innovative Finanzierungsstruktur ermöglicht einem breiten Investorenkreis die Beteiligung an den MEP Geschäftsmodellen
- MEP ist mit zahlreichen Angeboten Branchen-Vorreiter

Die 2011 gegründete MEP Werke GmbH (damals noch MEP Solar GmbH) ist ein Komplettdienstleister für dezentrale Energieversorgung und effiziente Energienutzung im Haushalt. Das Unternehmen hat es sich zur Aufgabe gemacht, komplexe und kostenintensive Produkte über bezahlbare Full-Service-Angebote einer möglichst breiten Zielgruppe zugänglich zu machen.

Seinen Ursprung hat das Unternehmen in der 2004 gegründeten Strasser Unternehmensgruppe, welche mehrere Solarpark-Projekte in Europa erfolgreich umsetzte – darunter u.a. der spanische Solarpark Almería, damals einer der größten Solarparks weltweit. Nach der drastischen Reduzierung der Einspeisevergütung vor allem in Spanien wendete sich die Unternehmensgruppe dem Privatkundengeschäft zu und verwirklichte damit die Vision von Firmengründer Konstantin Strasser „Solarenergie für jedermann“.

Als eines der ersten Unternehmen in Deutschland führte MEP 2013 ein Rundum-sorglos Solaranlagen-Mietmodell für Privathaushalte ein („Switch Solar“) und entwickelte sich damit innerhalb kürzester Zeit zum Marktführer in der Vermietung von Solaranlagen. Mittlerweile zählt MEP rund 10.000 Kunden mit insgesamt fast 50 Megawatt installierter Solaranlagenkapazität. „Unser Ziel ist, unseren Kunden die größtmögliche Autonomie im Sinne einer weitestgehenden Unabhängigkeit von konventionellen Energie-Angeboten und

Preisschwankungen zu bieten,“ erklärt Konstantin Strasser, CEO und Gründer der MEP und führt aus: „Saubere Energie und technische Innovationen in diesem Bereich müssen für alle verfügbar sein. Deshalb erweitern wir nun nach dem erfolgreichen Aufbau von Switch Solar unser Portfolio um weitere Full-Service Angebot rund um grüne Energie und Haushalt. Langfristig möchten wir über den kontinuierlichen Ausbau unseres Angebotsportfolios gesamte Haushalte grün, smart vernetzt und effizient gestalten – von der Energieerzeugung über die Speicherung und Steuerung bis hin zur Verwendung.“

Die international agierende Unternehmensgruppe mit Sitz in München beschäftigt insgesamt knapp 300 Mitarbeiter und deckt die gesamte Wertschöpfungskette inklusive Vertrieb, Logistik, Handwerk und Finanzierung ab. MEP zählt dabei nicht nur deutschlandweit, sondern auch im Europa-Vergleich laut einer Erhebung von Statista, FOCUS und Financial Times branchenübergreifend zu den Unternehmen mit dem stärksten Umsatzwachstum (Platz 137 in Europa, Platz 46 in Deutschland).

Wachstum und Skalierbarkeit dank innovativer Finanzierungslösungen

Auch im Bereich der Finanzierung erneuerbarer Energien geht die MEP gemeinsam mit ihrem Mutterunternehmen Strasser Capital GmbH neue Wege. Durch die Verbriefung granularer Portfolios 20-jähriger Solarmiet-Forderungen aus dem Geschäftsmodell MEP Switch Solar entstand ein für Europa derzeit einzigartiges Green Investment-Produkt, welches von der Climate Bonds Initiative das Label „Climate Bond Certified“ erhielt. Mit der Platzierung der ersten 30-Millionen-Euro-Tranche im Dezember 2016 ermöglichte MEP erstmals institutionellen Investoren sich über zertifizierte und geratete Green Bonds die oder Green Loans langfristig an ihrem innovativen Geschäftsmodell zu beteiligen und damit direkt in die private Energiewende in Deutschland zu investieren. Für diese innovative Finanzierungsstruktur, wurden MEP und Strasser Capital mehrfach ausgezeichnet, u.a. mit dem Finance for the Future Award 2017.

Mehr Informationen zum MEP Green Financing Programm finden Sie hier: <http://mep-werke.de/finanzierung/>

Über die MEP Werke GmbH:

Die Münchner MEP (My Energy Partner) hat es sich zur Aufgabe gemacht, komplexe und teure Produkte im Bereich Energie und Haushalt über bezahlbare und unkomplizierte Rundum-Sorglos-Angebote einer breiten Zielgruppe zugänglich zu machen. Mit ihrem Portfolio an innovativen "Switch"-Produkten unterstützt MEP deutsche Privathaushalte dabei, sich mit grüner Energie zu versorgen und diese effizient und intelligent zu nutzen – ohne hohe Anfangsinvestitionen oder großen Aufwand. Auch im Bereich der Finanzierung erneuerbarer Energien geht die MEP neue Wege. Über ihr Mutterunternehmen Strasser Capital GmbH hat sie die erste strukturierte Finanzierungslösung ihrer Art in Europa entwickelt, die sich den Mietverhältnissen im deutschen PV-Markt widmet.



MEP Gründer und Geschäftsführer Konstantin Strasser

mep-werke.de
mep-solarstrom.de
facebook.com/MEPWerke
youtube.com/user/MEPWerke

Ansprechpartner:
Sandra Wagner
Leitung Marketing & PR
Tel: 089 / 442 32 87 - 695
E-Mail: presse@mep-werke.de

Die Köpfe

Das Management der MEP besteht aus erfahrenen Spezialisten mit langjähriger Erfahrung im Energiesektor und umfangreicher fachlicher Expertise.

Gründer und CEO der Unternehmensgruppe ist **Konstantin Strasser** (*1975), der über eine weitreichende Expertise im Aufbau sowie in der Führung effizienter Vertriebsorganisationen, besonders im Sektor der erneuerbaren Energien verfügt. Strasser gilt als ausgewiesener Fachmann, sowohl im Kraftwerksbau, als auch auf kommunaler Ebene, im Gewerbe- und im Privatkundenbereich. Strasser, der als eines von zehn Kindern in München aufwuchs, brach 1992, nach dem Besuch der Hauptschule, seine Ausbildung zum Augenoptiker ab, bevor er einige Jahre im Versicherungsvertrieb bei der VVO (heutige VVO Habegger AG) und in der Münchner Gastronomieszene arbeitete. 1999 stieg er im Vertrieb der hapa AG ein, wo er bereits knapp ein Jahr später die Vertriebsleitung übernahm.

2004 setzte Konstantin Strasser den Grundstein für die Strasser Unternehmensgruppe, welche sich zunächst auf den Vertrieb moderner Bauelemente und Fenster konzentrierte. Nachdem auch solarthermische Anlagen vertrieben wurden, ging die Unternehmensgruppe seit 2008 auf die Entwicklung und den Betrieb von Solarparks in ganz Europa über und beriet dabei – durch Konstantin Strasser – auch die Regierungen in den Projektländern. Zum Aufbau der Unternehmensgruppe und um nach und nach seine Vision von „Solarstrom für jedermann“ umsetzen zu können, gründete Strasser mehrere Tochterfirmen, ging Unternehmensbeteiligungen ein, baute effiziente Vertriebs- und Finanzierungsstrukturen auf und ist dabei bis heute tief im operativen Geschäft involviert. Heute deckt die Unternehmensgruppe die gesamte Photovoltaik-Wertschöpfungskette ab und leistet mit neuartigen Geschäftsmodellen sowie innovativen Finanzierungsstrukturierungen wichtige Pionierarbeit für die Erneuerbare-Energien-Branche.

Das Team der MEP

Thi Loan Strasser (*1973) ist Chief Human Resources Officer (CHRO) der MEP Werke GmbH sowie Gründerin und Vorstandsvorsitzende der Familienstiftung Strasser Foundation. In ihrer Funktion verantwortet sie unternehmensübergreifend die Bereiche Personal und Organisation. Als berufstätige Mutter von vier Kindern liegt ihr Organisation im Blut. Der Bereich Personal ist Frau Strasser eine Herzensangelegenheit: Die ausgebildete Rechtsanwaltsgehilfin schätzt den direkten Kontakt zu ihren Mitarbeitern, deren Wohl und Entwicklung für sie ganz oben auf der Agenda stehen.

Manfred Streit (*1983) verantwortet als Chief Innovation Officer (CIO) der MEP Werke GmbH das digitale Leadgeschäft, das Kampagnenmanagement sowie die Digitalisierung neuer Geschäftsmodelle. Er verfügt über weitreichende Expertise auf den Gebieten Leadgenerierung und Online-Marketing und bringt sein umfangreiches Know-how im Energiesektor ein. Streit studierte Rechtswissenschaften an der Ludwig-Maximilians-Universität in München.

Darko Djuras (*1975), **Boris Djuras** (*1979) und **Fabian Leinhos** (*1967) zeichnen als Geschäftsführer der MEP Vertriebsholding GmbH den Bereich Vertrieb verantwortlich. Sie verfügen jeweils über jahrzehntelange Erfahrung in leitenden Vertriebspositionen, insbesondere im Telekommunikations-, Energie- und Smart Home Bereich und sind langjährige Partner der Unternehmensgruppe.

Über die MEP Werke GmbH:

Die Münchner MEP (My Energy Partner) hat es sich zur Aufgabe gemacht, komplexe und teure Produkte im Bereich Energie und Haushalt über bezahlbare und unkomplizierte Rundum-Sorglos-Angebote einer breiten Zielgruppe zugänglich zu machen. Mit ihrem Portfolio an innovativen "Switch"-Produkten unterstützt MEP deutsche Privathaushalte dabei, sich mit grüner Energie zu versorgen und diese effizient und intelligent zu nutzen – ohne hohe Anfangsinvestitionen oder großen Aufwand. Auch im Bereich der Finanzierung erneuerbarer Energien geht die MEP neue Wege. Über ihr Mutterunternehmen Strasser Capital GmbH hat sie die erste strukturierte Finanzierungslösung ihrer Art in Europa entwickelt, die sich den Mietverhältnissen im deutschen PV-Markt widmet.